



## BytBolig Gold hæver hele boligbytteoplevelsen til et højere niveau med en ny eksklusiv service

LOS ANGELES, 25. oktober 2016. BytBolig.com – verdens største boligbyttenetværk med over 65.000 aktive boligprofiler i 150 lande – har nu lanceret [BytBolig Gold](#), et nyt produkt i deres store vifte af tilbud, der særligt retter sig mod mere luksusorienterede kunder med en udvidet eksklusiv og personlige service.



“BytBolig har altid leveret førsteklasses medlemsupport. Som boligbytttere har vi det i blodet” siger Jim Pickell, direktør for BytBolig. “Den brede erfaring i vores internationale medlemsupport er og har været et tegn på, hvor højt vi vægter princippet om at deles, lige siden vi startede for 24 år siden. Nu glæder vi os til at hæve servicestandarden til det hidtil højeste niveau i branchen med BytBolig Gold. Vi lancerer nu en guldrandet support, så vores medlemmer kan finde lige det, de drømmer om, udover en bolig af allerhøjeste kvalitet.”

Et medlemskab af BytBolig Gold er ideelt for boligbytttere, der ejer flere hjem eller ønsker en mere personlig betjening af de særligt erfarne Gold-byttespecialister, som kan træffes via telefon, e-mail eller chat, uanset hvor eller hvornår man har brug for det. BytBoligs sædvanlige garanti for ubegrænsede antal boligbytter i hele verden uden ekstra gebyrer gælder stadig.

BytBolig Golds service omfatter Gold-byttespecialistens personlige assistance med at finpudse bolig- og medlemsprofiler, så de får den største opmærksomhed. Man kan også bede specialisten være behjælpelig med at udfærdige personligt tilpassede samlinger af boligprofiler - de allerbedste forslag - baseret på præferencer som datoer, rejsemål, antal soveværelser og særlige faciliteter (pool, strand, wifi, bil ...) samt andre særlige ønsker.

Som medlem af BytBolig Gold har man valget mellem udelukkende at sætte sig i forbindelse med andre Gold-medlemmer eller gøre sin boligprofil synlig for hele netværket.

“Luksus i dag handler om personlig betjening, skræddersyet service, fleksibilitet og valgfrihed,” forklarer Peter Anton, chef for global marketing. “BytBolig Gold samler disse fire komponenter som en førsteklases leverandør af fantastiske boligbytteferier.”

Det højere serviceniveau er blevet indført som svar på efterspørgslen blandt en voksende gruppe af medlemmer med flere boliger, der søger andre i samme situation. Men i overensstemmelse med princippet om fleksibilitet og valgfrihed vil alle medlemmer af BytBolig fortsat kunne vælge mellem det traditionelle medlemskab eller den opgraderede mere personlige service, som man kan nyde hos BytBolig Gold.

“Vi er rigtig glade for at kunne præsentere dette nye tilbud med udbygget medlemsservice til vores nuværende og fremtidige medlemmer. Folk, der rejser, har forskellige behov, og vi har derfor forskellige niveauer af service, som kan gøre boligbytteoplevelsen endnu bedre,” afslutter Anton.

#### **Mere information og links:**

<https://www.bytbolig.com/en/gold>

BytBolig Gold 1 års medlemskab: 3150 kr.

BytBolig 1 års medlemskab: 950 kr.

[Digital Press Release](#)

[laste ned bilder med høj opløsning](#)

[Blog](#)



*[BytBolig.com](#) (på engelsk [HomeExchange.com](#)) blev stiftet af Ed Kushins i 1992 og har været en pioner inden for deleøkonomibevægelsen. BytBolig har faciliteret over en million boligbytter siden 1992. I 2006 optrådte hjemmesiden i filmen "The Holiday" med Cameron Diaz, Kate Winslet og Jude Law. I 2015 foretog over 65.000 medlemmer mere end 130.000 boligbytter på kryds og tværs af 150 lande. BytBolig.com gør det nemt at planlægge og gennemføre et boligbytte og tilbyder medlemmerne en mindeværdig og autentisk oplevelse. HomeExchange.com blev i november 2015 kåret som 'Den bedste hjemmeside til booking af feriebolig' af USA TODAY og 10Best's læsere.*

#### **Kontakt:**

Tanya Kristiansen

PR, Skandinavien

[tanya@homeexchange.com](mailto:tanya@homeexchange.com)

Tlf: (+47) 950 94 150